

ながおか革新的成長宣言

株式会社居藤電機（電気工事業）



ITO DENKI

目標売上額：10億円



作業風景

- 本社所在地：新潟県長岡市川崎町1744番地1
- 事業概要：電気設備を中心に、通信・消防防災
空調換気の設計、施工、保守
- 常時使用する従業員：17名
(2026年9月時点)
- 現在の売上高：5.2億円（2025年9月期）
- 法人番号：7110001022117
- Web：https://www.itodenkies.co.jp/

企業理念・10億円に向けた経営者メッセージ



代表取締役
居藤 正人

誇りある仕事を通じて、自らの幸せを実現する。

社員一人ひとりが幸せに働き、成長とやりがいを実感できる会社を目指します。確かな技術と誠実な仕事で地域社会に貢献し、会社の成長を社員の充実と幸福につなげていきます。

売上10億円実現の目標と課題

実施目標

年平均約12%の成長を継続し、2031年に売上高10億円を目指す。

課題

- 1. 人材確保・育成と施工体制の強化**
専門人材の確保・育成と現場管理体制の強化
- 2. 受注力・営業力の強化**
大型・元請案件の受注拡大に向け、営業・積算機能の強化
- 3. 収益管理と組織体制の高度化**
原価・利益管理と、事業拡大に対応する組織づくり

売上10億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 1. 民間・大型・元請案件の受注拡大**
公共工事の実績を生かし、受注件数と受注単価の向上。
- 2. 営業・積算機能の強化**
新規開拓と顧客への提案を強化し、安定した受注につなげる。
- 3. 収益性と生産性の向上**
原価管理とDXを進め、収益性を確保しながら事業規模を拡大。

実施体制

- 1. 採用・人材育成の推進**
新卒・経験者採用と資格取得支援を進め、施工人材を育成。
- 2. 施工・管理体制の強化**
現場責任者の育成と協力会社との連携により、受注増加に対応します。
- 3. 組織体制の整備**
役割分担と情報共有、権限移譲を進め、事業拡大に対応できる組織を構築します。